



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – International Sales

**Gestalten Sie
mit uns
die Zukunft
der Dentalbranche.**

Seit über 130 Jahren steht Harvard Dental International für Qualität, Innovation und Vertrauen. Was 1892 mit der Erfindung des Harvard Phosphat Zements in Berlin begann, ist heute ein international erfolgreiches Unternehmen. Wir entwickeln und produzieren hochwertige restaurative Dentalmaterialien für Zahnarztpraxen und Kliniken weltweit.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Vollzeit

Ihre Aufgaben

In dieser vielseitigen Position betreuen Sie unsere internationalen Kunden und tragen aktiv zur Weiterentwicklung unserer Märkte bei.

- Betreuung bestehender internationaler Kunden
- Kundenentwicklung und Gewinnung neuer Kunden
- Repräsentation unseres Unternehmens auf nationalen und internationalen Fachmessen
- Bearbeitung internationaler Ausschreibungen
- Fachkundige Beratung unserer Kunden zu unserem Produktportfolio
- Unterstützung bei Produktregistrierungen in den jeweiligen Zielmärkten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam sowie weiteren Fachbereichen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- Freude am Umgang mit internationalen Kunden und am Vertrieb
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Erste oder mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb – idealerweise in der Dental- oder Medizintechnikbranche
- Strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Engagement, Organisationsgeschick und Kommunikationsstärke
- Teamfähigkeit und Reisebereitschaft
- Erfahrung im Umgang mit einem Warenwirtschafts- oder CRM-System ist wünschenswert

Ob Berufseinsteiger oder erfahrene Vertriebspersönlichkeit – wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Entscheidend sind Ihre Motivation, Ihr Engagement und Ihre Begeisterung für den internationalen Vertrieb.

Das erwartet Sie

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem inhabergeführten und wachsenden Unternehmen
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit internationalen Kunden und spannenden Märkten
- Ein motiviertes Team mit offener Kommunikation und kurzen Entscheidungswegen
- Eine strukturierte und umfassende Einarbeitung
- Ein wertschätzendes Arbeitsumfeld mit angenehmer Arbeitsatmosphäre
- Ein zunächst auf ein Jahr befristeter Arbeitsvertrag mit sehr guten Übernahmechancen

Werden Sie Teil unseres Teams!

Sie möchten Ihre Vertriebsstärke in einem internationalen Umfeld einbringen und gemeinsam mit uns die Zukunft der Dentalbranche gestalten? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an: michaela.pursglove@harvard-dental.de

Harvard Dental International GmbH Margaretenstraße 2-4, 15366 Hoppegarten
Telefon: +49 30 9 92 89 78-0, www.harvard-dental-international.de